

Benieuwd naar wat andere ondernemers bezighoudt en hoe zij de coachtrajecten van Zenitor ervaren?

In de uitwerking van onze droom om samen een bedrijf uit te bouwen werden we al snel geconfronteerd met nuances in visie, in doelstellingen en verlangens. Hoewel wij in onze maandelijkse meetings heel open communiceren met elkaar was het toch even schrikken hoe bepaalde zaken soms anders worden geïnterpreteerd. We startten een begeleiding bij Zenitor waarin we onze gemeenschappelijke visie en doelstellingen gingen uitschrijven, met blijvende aandacht voor onze individuele competenties en verlangens. Dit was voor ons een waardevolle investering die van bij het begin zijn vruchten heeft afgeworpen.
BVBA Arteau - Jana, Lander en Michiel
<http://www.arteau.be/>

Noyen is een productiebedrijf met 35 medewerkers uit Evergem. Momenteel staan mijn broer Peter en ikzelf nog aan het roer, maar ondertussen is ook de vierde generatie aan het werk: mijn zoon en de twee zonen van mijn broer.

Een familiezaak overlaten aan de volgende generatie is veel praten met elkaar. Zenitor heeft deze gesprekken goed gestimuleerd en gestructureerd binnen een kader van wederzijds respect voor elkaar.
NV Noyen - Johan Noyen
<http://www.noyen.be/nl>

Zenitor hielp mij om mijn doelpubliek te specificeren en mijn aanbod te verfijnen. Ik werd gecoacht in het scheppen van meer duidelijkheid in mijn website, in de juiste keuzes te maken qua reclame en beurzen en in het hanteren van een realistische prijsstelling waar ik vroeger te weinig vroeg. Ik investeerde gerichter en mijn aanbod werd duidelijker voor mijn klanten. Zo kon ik doorgroeien van bijberoep naar hoofdberoep, met minder verlies van energie, geld en tijd.
Creative Thinking - Mia Nollet
www.mianollet.com

Ik leerde de coaches van Zenitor kennen tijdens mijn prille dagen als ondernemster tijdens een netwerkevent. Vanaf de eerste kennismaking voelde ik mij zeer comfortabel. Mijn zelfreflectie werd ontwikkeld, mijn visie over de zaak, mijn aanpak in het ondernemerschap. Na elk gesprek kwam ik boordevol goesting thuis om mijn plannen verder uit te bouwen. Zenitor heeft een zeer goede aanpak in haar coaching en wil hen via deze weg nogmaals bedanken.

De Sladerij - Géraldine Eechaud
www.desladerij.be/

Sterker staan als ondernemer? De overheid betaalt mee!

Zenitor is een erkend en gespecialiseerd coachingscentrum voor ondernemers. Met de steun van de Vlaamse Overheid kunnen de coachtrajecten van Zenitor worden aangeboden aan 110 euro, exclusief btw. Een coachtraject omvat 8 uur individuele coaching. De facturen zijn 100% aftrekbaar als beroepskosten.



Neem contact op voor meer informatie.

 www.zenitor.be

Sterker staan als ondernemer?
Wij coachen in elke vlaamse provincie.

Onze professionele coaches en hun rechtstreekse contactgegevens



Gerda Lammens
Coördinator &
Ondernemerscoach
(Vlaams-Brabant & Brussel)

Gerda.lammens@zenitor.be
Gsm: 0487 331 475



Marianne van der Wielen
Bemiddelaar &
Ondernemerscoach
(Oost- & West-Vlaanderen)

Marianne.vanderWielen@zenitor.be
Gsm: 0487 331 477



Kelly Esseldeurs
Businessrelaties &
Ondernemerscoach
(Limburg & Antwerpen)

Kelly.esseldeurs@zenitor.be
Gsm: 0493 541 585

Met de steun van



Zenitor

Coaching, Training, Bemiddeling, Advies
voor ondernemers

Zenitor is de businesspartner van Unizo en Zenito, exclusief voor ondernemers die sterk willen staan in de start, uitbouw, innovatie of heroriëntatie van hun ondernemerschap. We bieden de ondernemer inzichten over zichzelf, over zijn aanpak in ondernemen en over het management van zijn zaak. Het succes van onze integrale aanpak is drieledig en ligt in het creëren van de juiste focus als ondernemer, in het versterken van zijn functioneren en in het maken van de juiste professionele (bedrijfs)keuzes. Hierdoor leiden we de ondernemer naar meer professioneel succes, betere resultaten en persoonlijke voldoening op langere termijn.



Met de steun van



Sterke management skills

Voor wie?

Voor ondernemers die sterke management skills willen ontwikkelen zodat ze kunnen meegroeien met de zakelijke ontwikkelingen die zich (zullen) voordoen binnen hun bedrijf.

Tijdens ons coachtraject vinden we samen een antwoord op volgende vragen:

- Mijn bedrijf begint te groeien en ik moet leren delegeren, maar hoe doe ik dat?
- Ben ik een goede manager van mijn zaak?
- Hoe laat ik mijn vakmanschap meer los en zet ik meer in op mijn rol als zaakvoerder en ondernemer?
- Welke ondernemerscompetenties zijn goed ontwikkeld bij mij en waar moet ik meer op focussen?

Samen brengen we een helder beeld naar voren van jou als ondernemer, van je sterktes en werkpunten en hoe je de nodige skills kan versterken als manager van je onderneming.

Innoveren in je bedrijf

Voor wie?

Voor ondernemers die de startersfase achter de rug hebben en willen toewerken naar een volgende (groeif)ase.

Tijdens ons coachtraject vinden we samen een antwoord op volgende vragen:

- Wil je je aanbod gaan uitbreiden?
- Of wil je juist gaan specialiseren?
- Welk business model is opportuun?
- Wil je personeel aanwerven of kan je beter gaan samenwerken met iemand?
- Hoe kan ik mijn commercieel inzicht en vaardigheden versterken om nieuwe klantensegmenten aan te boren?

Samen zetten we je vragen om in een werkbaar actieplan waarmee je aan de slag kan om je ambities te gaan realiseren.



Efficiënter organiseren van je bedrijfsprocessen

Voor wie?

Voor ondernemers die hun bedrijfsprocessen willen verbeteren, efficiënter willen aanpakken en willen professionaliseren.

Tijdens ons coachtraject vinden we samen een antwoord op volgende vragen:

- Hoe kan ik mijn zaak beter organiseren?
- Hoe kan er een duidelijke structuur komen?
- Welke strategie en langetermijnvisie komen daarmee overeen?
- Hoe professionaliseer ik mijn zaak om te kunnen groeien?
- Welke taken/verantwoordelijkheden kan/wil ik delegeren?

Samen kijken we naar alle aspecten van jouw huidige bedrijfsvoering en optimaliseren we je aanpak en bedrijfsprocessen, zodat er meer opportuniteiten ontstaan.

Carrièreplanning voor ondernemers

Voor wie?

Voor ondernemers die de juiste professionele keuzes willen maken omtrent hun verdere carrière.

Tijdens ons coachtraject vinden we samen een antwoord op volgende vragen:

- Zou ik de stap zetten van bijberoep naar hoofdberoep?
- Zou ik terug in dienstverband gaan werken of blijf ik zelfstandig?
- Nu mijn faillissement achter de rug is moet ik terug stappen zetten op de arbeidsmarkt, maar in welke richting?

Samen vinden we de juiste antwoorden en creëren we een concrete visie op je verdere toekomst en hoe je deze kan omzetten naar de praktijk.

Meer rust in een goede work-life balans

Voor wie?

Voor ondernemers die meer rust willen vinden en een beter evenwicht tussen werk en privé.

We vinden antwoorden op volgende vragen:

- Zit mijn tijdsinvestering en opbrengst in de juiste verhouding?
- Wat kan ik verbeteren opdat ik minder achter de zaken zit aan te hollen, terwijl ik toch voortdurend hard zit te werken?

Samen brengen we de beste oplossingen in kaart opdat jij weer aan het stuur van je onderneming staat en meer rust zal vinden als persoon.

Een bedrijf overnemen of overlaten

Voor wie?

Voor ondernemers die denken aan het overlaten van hun zaak of het overnemen van een bedrijf en zich goed willen voorbereiden in het proces van bedrijfsoverdracht.

Tijdens ons coachtraject vinden we samen een antwoord op de volgende vragen:

- Wil ik mijn bedrijf overlaten of volledig stopzetten?
 - Welke stappen zet ik om mijn bedrijf aantrekkelijk en overnameklaar te maken voor een kandidaat?
 - Wanneer en hoe communiceer ik mijn plannen aan personeel en andere stakeholders?
 - Wil ik een zaak overnemen of toch liever van nul iets opbouwen?
 - Heb ik al mijn zakelijke wensen goed en duidelijk in kaart gebracht?
 - Hoe onderhandelen?
- Samen doorlopen we de stappen die nodig zijn om de overname of overdracht van de onderneming in goede banen te leiden en zijn we een klankbord en ondersteuning tijdens het hele reflectieproces.

Constructief/positief samenwerken

Voor wie?

Voor ondernemers die goede zakenrelaties willen opbouwen en beter willen samenwerken met partners, vennoten of leveranciers.

Tijdens ons coachtraject vinden we samen een antwoord op volgende vragen:

- Hoe kan ik betere samenwerking bekomen met mijn partner, vennoot of leverancier?
- Waarom loopt de communicatie steeds mis?
- Hoe krijgen we de neuzen meer in dezelfde richtingen, zonder weerstand?

Samen kijken we wat jouw of jullie doelstellingen in deze samenwerking zijn en hoe je deze helder, zakelijk en positief kan overbrengen aan de ander of elkaar, zodat samenwerken weer een pluspunt wordt.

Dit is slechts een greep uit de thema's.
De trajecten worden altijd op maat uitgewerkt.
Dit is dé kracht van Zenitor.